



Аналитика рынка вакансии менеджера по продажам

Краткое резюме эксперта проекта

Людмила Городничева



- Консультант, бизнес-тренер, спикер консалтинговой компании «Right Solution», www.r-sl.ru
- Эксперт, преподаватель национального проекта «Лидеры производительности» при Минэкономразвития РФ
- Коуч и консультант лидеров
- Автор статей и заметок в следующих СМИ: Ведомости,
- Аргументы и факты, Итоги, Аптека.ру, Катрен, Директор по персоналу, Психология, «Women's Health», Космополитен Психология
- Соповедущий и спикер радиоэфиров (Радио Медиаметрикс, Коммерсантъ ФМ, Радио Москвы и др.)

Содержание предложения

- Профессия «менеджер по продажам»: Ключевые позиции в продажах. Функционал.
- Возможности профессии. Карьерные треки.
- Аналитика рынка вакансий профессии «менеджер по продажам».
- Требования к начинающему специалисту по продажам.
- Где искать работу?
- Ответы на вопросы.

Профессия «менеджер по продажам»

Ключевые позиции.

Менеджер отдела продаж – это специалист, который взаимодействует с клиентами разных категорий с целью продвижения товаров и услуг и построения длительного взаимовыгодного сотрудничества. Основная цель – увеличить объемы сбыта и, как следствие, прибыль компании.

ГДЕ МАКСИМАЛЬНО ВОСТРЕБОВАНЫ?


B2C компании: менеджер торгового зала, менеджер по продажам, продавец-консультант.

B2B компании: ассистенты / специалисты / менеджеры отдела продаж/руководители группы/РОП/
Директор по продажам

FMCG компании: мерчендайзеры/торговые представители/торговые агенты/супервайзер/менеджер по работе с клиентами/руководитель / директор

IT компании. В IT сформировались 4 основные градации специалистов: Junior, Middle, Senior и Lead.

Ключевой функционал

- 
- Привлечение клиента.
 - Переговоры.
 - Разработка коммерческих предложений. Подписание контракта.
 - Обслуживание сделки.
 - Развитие клиента.

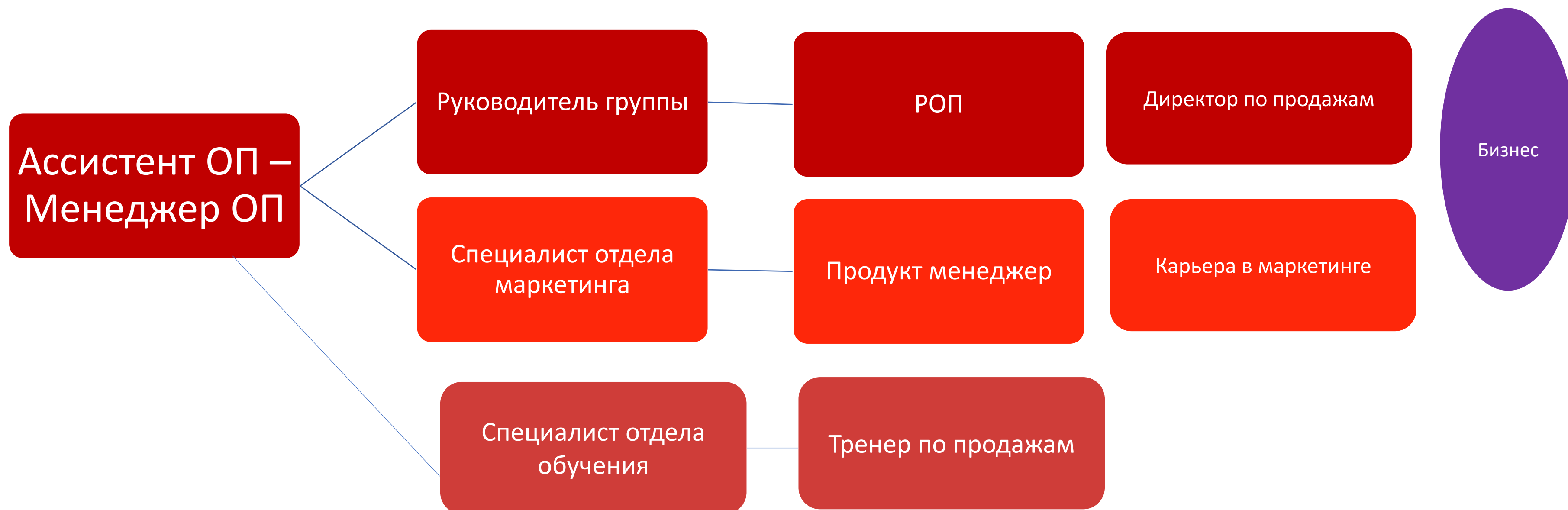
Ключевые обязанности

- Совершать звонки клиентам с целью назначения встреч
- Вести переговоры с первыми лицами компаний.
- Выполнять план продаж.
- Оказывать постпродажный сервис.
- Взаимодействовать с другими отделами компании.
- Совершаете исходящие звонки по предоставленной компанией готовой базе потенциальных клиентов;
- Проводите деловые встречи, переговоры, заключаете договора;
- Оказываете сопровождение клиентам;
- Ведете учет клиентов и заказов в CRM;

Возможности профессии. Карьерные треки.



Пример





Аналитика рынка вакансий профессии

«менеджер по продажам».

Работа по профессиям

Продажи	66457 >
IT, телеком	33286 >
Начало карьеры	32193 >
Строительство	19203 >
Маркетинг	19127 >
Производство	18008 >
Транспорт	17091 >
Админ. персонал	17076 >
Рабочий персонал	13159 >
Бухгалтерия	10557 >

[Смотреть все профессии](#)

Структура вакансий по профессиональным сферам

Показывает, каких специалистов чаще всего ищут работодатели.

Рассчитывается по числу вакансий за последний месяц и показывает 10 сфер с наиболее высоким спросом на специалистов.

Каждая вакансия может быть опубликована в нескольких профессиональных сферах.




Профессия «менеджер по продажам»

По данным статистики на основе вакансий SuperJob и других порталов по поиску работы средняя зарплата для профессии Менеджер по продажам в России **110 000 ₽**

Диапазон средних зарплат **от 50 000 ₽ до 250 000 ₽** Количество вакансий Менеджер по продажам в России на сегодня — 1285.

Средний размер оплаты труда менеджера по продажам в IT на 01 февраля 2023 года составляет **136 000 руб.** в месяц.

От чего зависит оплата труда «менеджера по продажам»?

- 
- Опыт, квалификация и профессиональные навыки.
 - Сфера деятельности компании.
 - Востребованность продаваемых товаров или услуг.
 - Тип клиентов
 - Уровень продаж
 - Система оплаты труда у работодателя – фиксированная ежемесячная сумма или оклад и процент с продаж.
 - Регион работы.

Профессия
«менеджер по
продажам»

Сфера услуг

Средняя зарплата, ₽

Банки, финансы

110 000

Страхование

95 000

ИТ

130 000

Промышленность,
производство

120 000

Транспорт,
логистика, склад

130 000

Профессия «менеджер по продажам»

Должностные обязанности профессии «менеджер по продажам»

Активный поиск клиентов и развитие долгосрочных партнерских отношений, ведение клиентской базы; анализ рынка, мониторинг конкурентной среды; проведение презентаций продукции/услуг компании; подготовка коммерческих предложений, проведение переговоров, заключение договоров; контроль оплаты по договорам; консультирование клиентов по продукции/услугам компании; участие в выставках с целью продвижения продукции/услуг.

Сколько зарабатывает Менеджер по продажам в Москве

Диапазон I

ТРЕБОВАНИЯ И ПОЖЕЛАНИЯ К ПРОФЕССИОНАЛЬНЫМ НАВЫКАМ		
Среднее профессиональное образование Навыки ведения переговоров, деловой переписки, подготовки презентаций Опыт работы в продажах/клиентских службах		
СФЕРА ДЕЯТЕЛЬНОСТИ КОМПАНИИ	ДИАПАЗОН I	СРЕДНЯЯ ЗАРПЛАТА
Строительство, Проектирование	50 000 — 60 000 ₽	115 000 ₽
ИТ, Интернет, Телеком, Связь	50 000 — 60 000 ₽	110 000 ₽
Продажи (опт)	60 000 — 70 000 ₽	100 000 ₽
Продажи (розница)	50 000 — 60 000 ₽	90 000 ₽
Услуги	50 000 — 60 000 ₽	95 000 ₽

Профессия «менеджер по продажам»

Диапазон II

ТРЕБОВАНИЯ И ПОЖЕЛАНИЯ К ПРОФЕССИОНАЛЬНЫМ НАВЫКАМ		
Знание методов продаж Отличные переговорные навыки Опыт работы в продажах от полугода Возможные пожелания: – знание «1С»; – владение техникой холодных звонков		
СФЕРА ДЕЯТЕЛЬНОСТИ КОМПАНИИ	ДИАПАЗОН II	СРЕДНЯЯ ЗАРПЛАТА
Строительство, Проектирование	60 000 — 75 000 ₽	115 000 ₽
ИТ, Интернет, Телеком, Связь	60 000 — 70 000 ₽	110 000 ₽
Продажи (опт)	70 000 — 80 000 ₽	100 000 ₽
Продажи (розница)	60 000 — 70 000 ₽	90 000 ₽
Услуги	60 000 — 75 000 ₽	95 000 ₽

Обзор средних заработных плат

Город	Средняя зарплата, ₽
Москва 1287 вакансий	110 000
Санкт-Петербург 285 вакансий	74 800
Краснодар 104 вакансии	70 400
Нижний Новгород 100 вакансий	62 699
Екатеринбург 97 вакансий	73 700
Хабаровск 91 вакансия	79 200

Самара 80 вакансий	61 600
Пенза 76 вакансий	56 100
Ульяновск 73 вакансии	53 900
Ростов-на-Дону 71 вакансия	68 200
Саратов 69 вакансий	58 300
Казань 68 вакансий	62 699
Новосибирск 64 вакансии	68 200
Волгоград 64 вакансии	60 500
Воронеж 62 вакансии	62 699
Уфа 61 вакансия	60 500



Старт карьеры. Требования к начинающему специалисту.

Стартовые позиции

- Стажер отдела продаж.
- Ассистент отдела продаж
- Специалист отдела продаж
- Мерчендайзер
- Торговый представитель

Ассистент отдела продаж

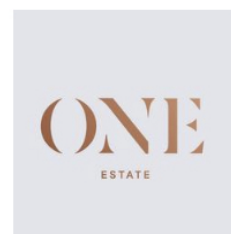
от 45 000 до 60 000 руб.

на руки

Требуемый опыт работы: 1–3 года

Полная занятость, полный день

Откликнуться



One Estate

село Ильинское, улица Ленина, 10

Обязанности:

- Организация и ведение документооборота (в том числе первичной бухгалтерской документации, взаимодействие с контрагентами);
- Встреча клиентов (чай\кофе);
- Административное обеспечение жизнедеятельности офиса (заказ воды, канцелярии, мебели, оргтехники и другое);
- Работа с курьерскими службами;
- Работа с контрагентами (поиск оптимальных ценовых условий, оформление договоров, проверка уставных документов, заказ, контроль оплаты и доставки);
- Ведение графика дежурств менеджеров по продажам;
- Ведение графика работы и контроль уборщицы офиса;
- Актуализация базы данных
- Организация фотосъемок(график фотографа)
- Формирование презентаций для сотрудников
- Поддержание порядка, уюта и комфорта в офисе;
- Выполнение поручений руководства.

Требования:

- Высшее образование;
- Ответственность, исполнительность, внимательность;
- Развитое системное мышление;
- Умение работать в режиме многозадачности;
- Способность быстро обучаться новому;
- Умение достигать конечной цели в условиях фиксированных сроков и ресурсов;
- Продвинутый пользователь ПК
- Наш офис находится за городом

Условия:

- Уровень дохода: обсуждается индивидуально, в зависимости от Вашего опыта работы;
- Оформление согласно ТК РФ;
- График работы: пн-пт с 10:00 – 19:00
- Отличные возможности для профессионального роста.

Где искать работу?

- Работные сайты
- Карьерные сайты компаний (страницы компаний)
- Профессиональные группы, сообщества
- Телеграм каналы
- Кадровые агентства
- Нетворкинг
- Стажировки



С радостью ответим
на все Ваши вопросы!



www.r-sl.ru



info@r-sl.ru



+ 7 (499) 348-18-55